



## Ziel des Seminars

Sie lernen den allgemeinen Versicherungsbedarf dieser Berufsgruppen kennen und verstehen es, diese unter Berücksichtigung ihrer speziellen Risikosituation und ihrer Wirtschaftskraft zu beraten und ihnen konzeptionell abgestimmte Versicherungsprodukte zu vermitteln.

## Methode

Zur Vorbereitung auf das Seminar erhalten Sie den Leitfaden und das Buch „Finanzberatung für gewerbliche Kunden“ (enthält alle Themengebiete des Studiengangs Fachwirt/-in für Finanzberatung (IHK)), herausgegeben vom Verlag LexisNexis, und erarbeiten ausgewählte Themen Ihres Seminars. Während der Vorbereitungszeit steht Ihnen ein exklusiver Internet-Teilnehmerbereich mit einem Forum und einem Chatroom zur Verfügung. Dort haben Sie die Möglichkeit Fachfragen mit Hilfe unserer Dozenten zu klären.

Übungsaufgaben in Ihrem Online-Bereich dienen Ihnen zur abschließenden Vorbereitung auf das Seminar. Sie können somit schon vorab Ihre Stärken und Schwächen überprüfen.

Im Seminar werden dann weitere Themengebiete der Versicherungsprodukte für freie Berufe und Gewerbetreibende vermittelt und das bereits vorhandene Wissen gefestigt.

## Seminarumfang

3 Tage

## Teilnehmerzahl

maximal 25 Teilnehmer

## Zielgruppe

Sie sollten bereits Kenntnisse im Bereich der Versicherungsprodukte für freie Berufe und Gewerbetreibende besitzen und eine kaufmännische Grundbildung haben (z.B. kaufmännische IHK-Ausbildung, besser Fachberater/-in für Finanzdienstleistungen (IHK)). Außerdem sollten Sie Erfahrung im Kundenkontakt mitbringen.

## Aus dem Inhalt

- spezielle Risikosituationen für freie Berufe und Gewerbetreibende
- Formen und Inhalte besonderer Personenversicherungen
- Formen und Inhalte besonderer Sachversicherungen
- Formen und Inhalte besonderer Vermögensschadenversicherungen