



Ziel des Seminars

Nach dem Seminar kennen Sie den allgemeinen Finanzierungsbedarf freier Berufe und Gewerbetreibender und verstehen es, diese Berufsgruppen unter Berücksichtigung ihrer Wirtschaftskraft zu beraten und ihnen konzeptionell abgestimmte Finanzierungsprodukte zu vermitteln.

Methode

Zur Vorbereitung auf das Seminar erhalten Sie den Leitfaden und das Buch „Finanzberatung für gewerbliche Kunden“ (enthält alle Themengebiete des Studiengangs Fachwirt/-in für Finanzberatung (IHK)), herausgegeben vom Verlag LexisNexis, und erarbeiten ausgewählte Themen Ihres Seminars. Während der Vorbereitungszeit steht Ihnen ein exklusiver Internet-Teilnehmerbereich mit einem Forum und einem Chatroom zur Verfügung. Dort haben Sie die Möglichkeit, Fachfragen mit Hilfe unserer Dozenten zu klären.

Übungsaufgaben in Ihrem Online-Bereich dienen Ihnen zur abschließenden Vorbereitung auf das Seminar. Sie können somit schon vorab Ihre Stärken und Schwächen überprüfen.

Im Seminar werden dann weitere Themengebiete der Finanzierungsprodukte für freie Berufe und Gewerbetreibende vermittelt und das bereits vorhandene Wissen gefestigt.

Seminarumfang

3 Tage

Teilnehmerzahl

maximal 25 Teilnehmer

Zielgruppe

Sie sollten bereits Grundkenntnisse im Bereich der Finanzierungsprodukte für freie Berufe und Gewerbetreibende besitzen und eine kaufmännische Grundbildung haben (z.B. kaufmännische IHK-Ausbildung, besser Fachberater/-in für Finanzdienstleistungen (IHK)). Außerdem sollten sie Erfahrung im Kundenkontakt mitbringen.

Aus dem Inhalt

- Grundlagen der betrieblichen Finanzwirtschaft
- Jahresabschlussanalyse und -kritik
- besondere Finanzierungsformen
- Kreditsicherheiten